Motfråga

Hur många miljoner ska bolaget vara värt

Är du inte nöjd med hur året har gått?

Får jag fråga hur länge du har varit i branschen?

Jag trodde du var högsta hönset i bolaget?

Vad tror du att bolaget ditt är värderat?

vad skulle du prissätta denna värdering?

Hade det varit intressant att se rapporten nästa år

jag kom ihåg att jag släppte dig här i fjol men jag kan verkligen inte slägga dig här i år

Avslut

så kör vi på det idag istället

så skakar vi hand på det

så står jag för finwiskeyn här i år

så får du den bästa dealen i branschen

så håller vi det här mellan oss två bara

så får vi se fram emot en ljus framtid tillsammans

så kan jag även stå för diplomet här iår

så får du banne mig ta mig i tassen i år

så kommer jag härifrån med lite heder i behåll

Hylla

Du har aldrig varit värderat till lika många miljoner

Du klår konkurrenterna på vart enda nyckeltal

För första gången är du marknadsledande i branschen

Det är inte några tusenlappar du har ökat utan istället några ettor och nollor

Du visar på resultat som andra företagare i branschen endast kan drömma om.

medans konkurrenterna går på knäna så gör du ditt bästa år någonsin

med den här utvecklingskurvan kommer du snart ta över hela Sveariket

med de siffrorna du visar är detta endast kaffepengar för att se storverk

ni har haft en pyramidal utveckling senaste åren

ni driver ett fantastiskt företag

Tänk på

Var tyst efter du har sagt priset

Lyssna på kunden

Gå ner med en tusenlapp i taget

Behåll lugnet

kompromis

För relationens skull kan jag rucka på en symbolisk tusenlapp

Eftersom jag vill följa med dig på din framgångssaga så kan jag ta bort en tussing

jag sätter den på det absolut lägsta

Jag sätter den på produktionspris XX

Jag kommer behöva äta gröt resten av månaden men jag kan ta bort en symbolisk tusenlapp

jag kommer behöva äta tagtråd resten av månaden men jag sätter den på det absolut lägsta xx

Min chef kommer troligen slita öronen av mig men jag sätter den på xx

jag får nog sparken för det här men jag sätter den på det absolut lägsta xx och då tjänar jag inte ett korvöre på den här affären

för att spara både din och min tid så tar jag bort en symbolisk tusing och så kör vi på det idag istället

för enkelhetens skull så sätter jag den på produktionspris

värderingen här i år ligger på xx och värderingen nästa år står jag för personligen

Sponsored by **Readable.com**
Measure your website readability!
https://readable.com